



Sarphati | Commercie

Nieuw leermiddelenaanbod geschikt voor uitdagend onderwijs



Sarphati[®]
COMMERCE

Vorbereid op het werk binnen de Commercie van nu en morgen

Sarphati | Commercie biedt uitdagende leermiddelen voor de toekomstig medewerker binnen de Commerciële dienstverlening. Werken binnen de Commercie leer je door te doen en te ervaren. Met deze leermiddelen ondersteunen wij jou als docent in het opleiden van werknemers voor een commercieel beroep! We nemen je graag mee in de opzet hiervan.

Leermiddelen Sarphati | Commercie:

Er is materiaal beschikbaar voor de niveaus 3 en 4. Deze materialen zijn 100% gebaseerd op de bijbehorende kwalificatiedossiers en afgestemd op de beschikbare examens. De volgende 18 combipakketten* (boek en digitale omgeving), inclusief Opdrachtgestuurd onderwijs, zijn voor de verschillende profielen beschikbaar:

- Inspelen op de customer journey
- Marketing en communicatie verzorgen
- Commerciële calculaties deel 1
- Commerciële calculaties deel 2
- Het verkooptraject
- Marketing voor commercie
- Sales
- Arbeidsbemiddeling deel 1
- Arbeidsbemiddeling deel 2
- Financieel management deel 1
- Financieel management deel 2
- E-commerce en online marketing deel 1
- E-commerce en online marketing deel 2
- Webcontent
- Accountmanagement
- Groothandelsmanagement deel 1
- Groothandelsmanagement deel 2
- Internationale handel

*Uitsluitend digitaal werken is ook mogelijk

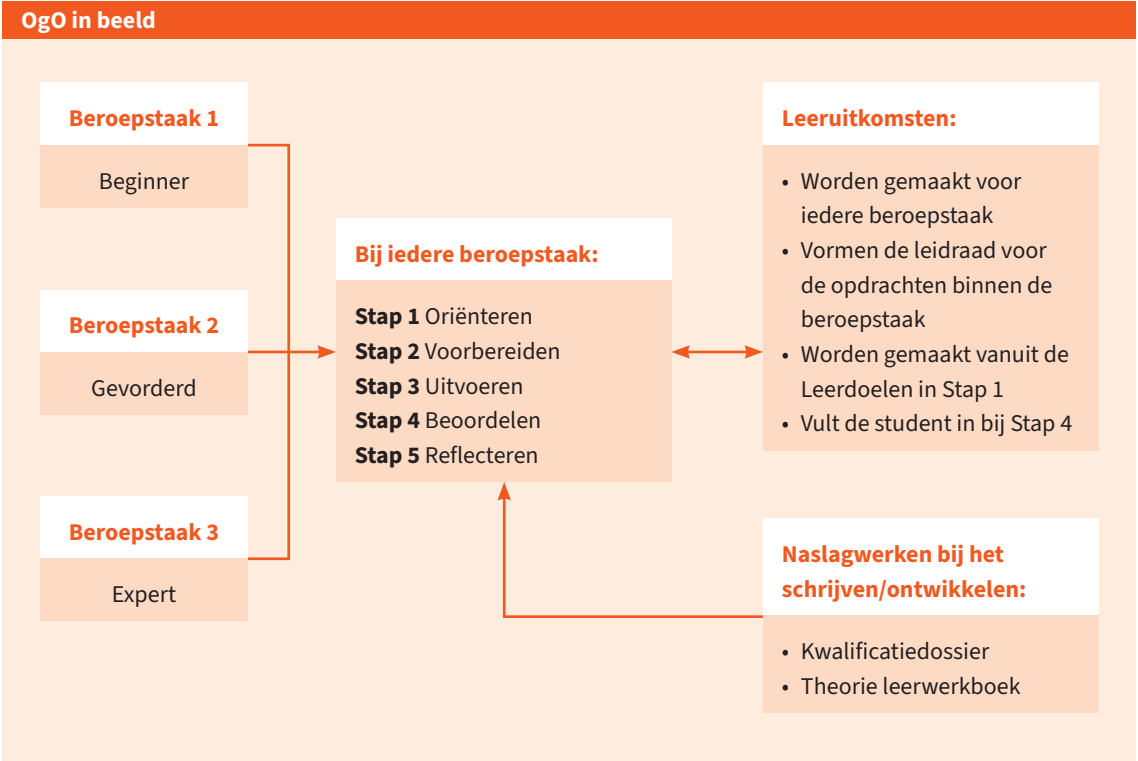


BEROEPSPRAKTIJK STAAT CENTRAAL

Opdrachtgestuurd Onderwijs

Een opleiding die de student voorbereidt op een veranderende arbeidsmarkt, dat is onze missie! Onderzoek en ervaring wijzen uit dat leren in een beroepscontext leuker én effectiever is. Hiervoor hebben wij het concept Opdrachtgestuurd Onderwijs (OgO) ontwikkeld met (integrale) beroepstaken waarin studenten werken aan uitdagende opdrachten in de context van hun toekomstige beroep.

Aan de 18 uitgaven, waarin theorie en een veelvoud aan opdrachten zijn opgenomen, zijn 27 OgO-thema's digitaal gekoppeld. OgO staat voor Opdrachtgestuurd Onderwijs. Een OgO-thema is opgebouwd uit drie beroepstaken en bestaat altijd uit drie niveaus: beginner, gevorderd en expert. De thema's zijn flexibel inzetbaar. De casuïstiek is tot stand gekomen met medewerking van ondernemers met hart voor het commercie-onderwijs.



WAAROM KIEZEN VOOR SARPHATI | COMMERCIE?

- 100% kwalificatiedossier dekkend en afgestemd op ESS/SPL examentermen
- Beroepspraktijk staat centraal
- Zowel digitaal als op papier werken is mogelijk
- Opdrachtgestuurd
- Uitgebreid aanbod aan beroepstaken.

Thema's en beroepstaken

SWOT-analyse maken Trends en ontwikkelingen in kaart brengen Markt verkennen MARKTPOSITIE EN TRENDS	Presenteren van de positionering Positioneren van het aanbod Inkopen LOGISTIEK EN MARKETING	Aansluiten bij de klantreis Merkidentiteit Klantreis in kaart brengen KLANTREIS	Usability Retourproces Dropshipping EEN PLATFORM INRICHTEN	Selecteert leveranciers Onderzoekt import- of exportmogelijkheden Presenteert de onderneming in internationale netwerken COMMERCIËLE MOGELIJKHEDEN	Verbetervoorstellen logistiek Ziet toe op het logistieke proces Voorraadbeheer LOGISTIEK	Campagne voor productlancering Posten in social media Bloggen ONLINE CONTENT
Online afnemersgedrag Content voor promotie Webcare E-COMMERCE	Offerte uitbrengen Verkooppresentatie en -gesprek Klantgegevens verzamelen en acquireren VERKOOPTRAJECT	Uitlevering en orderbewaking Orderinvoer Verkoopovereenkomst ORDERTRAJECT	Webcare Contentkalender Professioneel relatienetwerk ONLINE MARKETING	Coacht en ondersteunt collega's Operationele werkplanning Brengt benodigde in-, door- of uitstroom van personeel in kaart PERSONEELSZAKEN	Presenteert de kandidaat aan de werkgever Verzorgt intake en koppelt kandidaten Werft kandidaten WERFT EN MATCHT KANDIDATEN	Netwerken op een event Online netwerken Netwerk in kaart brengen RELATIEMANAGEMENT
Eigen onderneming profileren Klanttevredenheid peilen en verbeteren Commerciële kansen IMAGO EN KLANTTEVREDENHEID	Marktkengetallen en trends Verkoopactie voorbereiden Kostprijs en verkoopprijs CALCULEREN	Verkoopgesprek Prognose opstellen Accounts analyseren ACCOUNTANALYSE	Verzorgt de administratie van het uitzendproces Informeert en adviseert flexwerkers/opdrachtgevers Informeert en begeleidt kandidaten bij sollicitatie ONDERSTEUNT HET PLAATSINGSPROCES	Evalueert promotie Profileert de vestiging Presenteert de vestiging en zichzelf PROMOTIE	Google Ads Zoekwoordenonderzoek SEO verbeteren VINDBAARHEID VAN EEN KANAAL	Evalueert uitgevoerde promotie Stelt een promotieplan op Accountanalyse en advies ANALYSEERT ACCOUNTS EN VERZORGT PROMOTIE
Uitvoering en evaluatie Accountplan opstellen Begroten ACCOUNTPLAN	Bewaakt voortgang accountplan Accountplan opstellen Analyseert accounts ACCOUNTMANAGEMENT	IMPORT- OF EXPORTPLAN OPSTELLEN Import- of exportmarkten kiezen SWOT-analyse uitvoeren PLANNING	Monitort zendingen en stuurt bij Controleert import-/ exportdocumenten Verzorgt import-/ exportdocumenten ORDERPROCES EN LOGISTIEK	Onderneemt actie n.a.v. info die aftersales oplevert Voert aftersales uit Werft opdrachtgevers ACQUIREERT OPDRACHTEN	Omzet- en kostenplan Businessplan Groeimogelijkheden in kaart brengen VESTIGINGSPLANNING	

BOOM LEERMIDDELEN ALS EXAMENMATERIAAL

Lerend kwalificeren

Op dit moment zijn er landelijk ontwikkelingen op het gebied van examineren. Een dergelijke ontwikkeling is 'lerend kwalificeren' (voorheen Anders verantwoord diplomeren).

Lerend kwalificeren houdt in dat er flexibiliteit wordt geboden in de manier waarop studenten kunnen laten zien de werkprocessen te beheersen. Het is een manier van examineren waarbij de strikte scheiding tussen formatief en summatief verdwijnt. De student kan allerlei bewijsstukken indienen om zijn bekwaamheid aan te tonen. Dit bevordert diversiteit en sluit beter aan bij de persoon in relatie tot zijn/ haar onderneming.

Denk naast bovengenoemde examenvormen bijvoorbeeld aan bewijsstukken die aantonen dat relevante ervaring is opgedaan tijdens stages, vrijwilligerswerk of werkzaamheden in het vakgebied. De zes opleidingen binnen Commercie lenen zich voor deze manier van examineren. Je kunt namelijk de reis van de student als beginnend commercieel werknemer aan de hand van de bewijsstukken volgen. De verschillende OgO's, en dan uitgewerkt en uitgevoerd door de student, passen uitstekend binnen dit nieuwe regime van beoordelen. Toets de mogelijkheden en voorwaarden altijd eerst bij de examencommissie. Doe hier uw voordeel mee.

Didactiek

De didactische uitgangspunten van Sarphati | Commercie en van OgO zijn: Body of Knowledge and Skills, Peer coaching, Cyclisch leren (Kolb) en het 4C/ID-model.

Digitaal & modulair

Sarphati | Commercie wordt volledig digitaal aangeboden. De methode bestaat uit 27 online thema's die onafhankelijk van elkaar te doorlopen zijn.

Beroepstaken

De beroepstaken sluiten aan op de actuele beroepspraktijk, nieuwste kwalificatiedossiers en de examens.

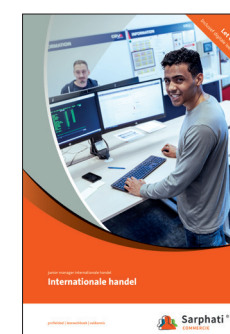
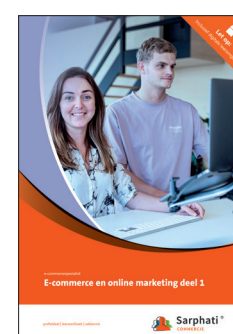
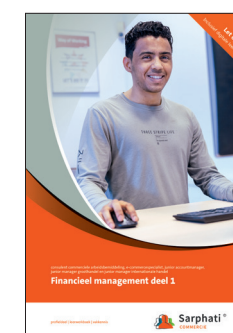
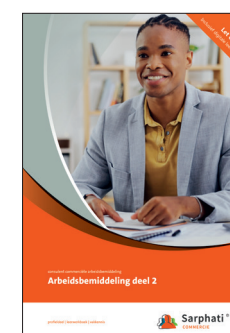
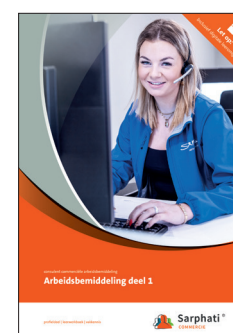
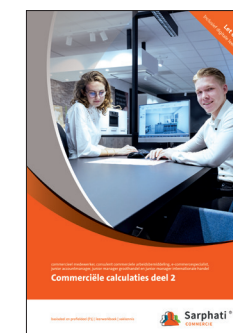
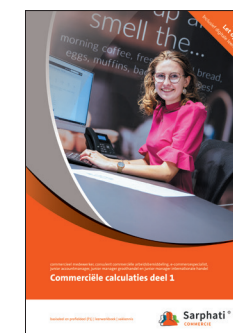
LEREN DOOR DOEN

Met OgO draait alles om de dagelijkse praktijk.
Onze leermiddelen helpen om studenten klaar te stomen voor de arbeidsmarkt van morgen.

Servicedocumenten

In drie aparte documenten, Servicedocument opzet leermiddelen Commercie - Servicedocument OgO-grid Sarphati Commercie en Examenverantwoording leermiddelen ESS/SPL wordt de samenhang tussen de verschillende leermiddelen verantwoord.

Het is mogelijk de opleiding, op basis van de beschikbare leermiddelen, volgens verschillende scenario's in te richten. Onze educatief adviseur komt graag bij je langs om daarover te sparren. Vraag ernaar, net als het opvragen van de drie servicedocumenten.





Commercieel medewerker (P1)	ISBN	Prijs
Inspelen op de customer journey* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Logistiek & marketing, Klantreis, Imago & klanttevredenheid, Calculeren en Vestigingsplanning	9789037264463	€ 65,00
Marketing en communicatie verzorgen* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek & marketing, Klantreis, E-commerce, Imago & klanttevredenheid en Online marketing	9789037264470	€ 65,00
Commerciële calculaties deel 1* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Imago & klanttevredenheid, Accountanalyse en Accountmanagement	9789037264500	€ 35,00
Commerciële calculaties deel 2* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Calculeren en Accountplan	9789037266535	€ 35,00
Het verkooptraject combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Verkooptraject, Ordertraject, Imago & klanttevredenheid, Logistiek en Orderproces & Logistiek	9789037264487	€ 65,00

Consulent commerciële arbeidsbemiddeling (P2)	ISBN	Prijs
Inspelen op de customer journey* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Logistiek & marketing, Klantreis, Imago & klanttevredenheid, Calculeren en Vestigingsplanning	9789037264463	€ 65,00
Marketing en communicatie verzorgen* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek & marketing, Klantreis, E-commerce, Imago & klanttevredenheid en Online marketing	9789037264470	€ 65,00
Commerciële calculaties deel 1* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Imago & klanttevredenheid, Accountanalyse en Accountmanagement	9789037264500	€ 35,00
Commerciële calculaties deel 2* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Calculeren en Accountplan	9789037266535	€ 35,00
Marketing voor commercie** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037264517	€ 65,00
Sales** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Relatiemanagement, Accountanalyse, Werft & matcht kandidaten, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037266566	€ 65,00
Financieel management deel 1** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning en Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie en Vestigingsplanning	9789037266542	€ 65,00
Arbeidsbemiddeling deel 1 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Werft & matcht kandidaten, Ondersteunt het plaatsingsproces en Acquireert opdrachten	9789037264562	€ 49,95
Arbeidsbemiddeling deel 2 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Werft & matcht kandidaten, Ondersteunt het plaatsingsproces, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037266573	€ 49,95

E-commercespecialist (P3)	ISBN	Prijs
Inspelen op de customer journey* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Logistiek & marketing, Klantreis, Imago & klanttevredenheid, Calculeren en Vestigingsplanning	9789037264463	€ 65,00
Marketing en communicatie verzorgen* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek & marketing, Klantreis, E-commerce, Imago & klanttevredenheid en Online marketing	9789037264470	€ 65,00
Commerciële calculaties deel 1* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Imago & klanttevredenheid, Accountanalyse en Accountmanagement	9789037264500	€ 35,00
Commerciële calculaties deel 2* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Calculeren en Accountplan	9789037266535	€ 35,00
Marketing voor commercie** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037264517	€ 65,00
Sales** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Relatiemanagement, Accountanalyse, Werft & matcht kandidaten, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037266566	€ 65,00
Financieel management deel 1** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie en Vestigingsplanning	9789037266542	€ 65,00
E-commerce en online marketing deel 1 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Online marketing, Een platform inrichten, Online content en Vindbaarheid van een kanaal	9789037264494	€ 40,00
E-commerce en online marketing deel 2 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Een platform inrichten, Online content en Vindbaarheid van een kanaal	9789037266528	€ 40,00
Webcontent combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Een platform inrichten, Online content en Vindbaarheid van een kanaal	9789037264579	€ 65,00

Junior accountmanager (P4)	ISBN	Prijs
Inspelen op de customer journey* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Logistiek & marketing, Klantreis, Imago & klanttevredenheid, Calculeren en Vestigingsplanning	9789037264463	€ 65,00
Marketing en communicatie verzorgen* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek & marketing, Klantreis, E-commerce, Imago & klanttevredenheid en Online marketing	9789037264470	€ 65,00
Commerciële calculaties deel 1* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Imago & klanttevredenheid, Accountanalyse en Accountmanagement	9789037264500	€ 35,00
Commerciële calculaties deel 2* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Calculeren en Accountplan	9789037266535	€ 35,00
Marketing voor commercie** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037264517	€ 65,00



Vervolg Junior accountmanager (P4)	ISBN	Prijs
Sales** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Relatiemanagement, Accountanalyse, Werft & matcht kandidaten, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037266566	€ 65,00
Financieel management deel 1** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie en Vestigingsplanning	9789037266542	€ 65,00
Accountmanagement combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Accountanalyse, Accountplan, Accountmanagement, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Online marketing en Relatiemanagement	9789037264531	€ 65,00
Het verkooptraject na commerciële calculaties combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Verkooptraject, Ordertraject, Imago & klanttevredenheid, Logistiek en Orderproces & logistiek	9789037264487	€ 65,00

Junior manager groothandel (P5)	ISBN	Prijs
Inspelen op de customer journey* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Logistiek & marketing, Klantreis, Imago & klanttevredenheid, Calculeren en Vestigingsplanning	9789037264463	€ 65,00
Marketing en communicatie verzorgen* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek & marketing, Klantreis, E-commerce, Imago & klanttevredenheid en Online marketing	9789037264470	€ 65,00
Commerciële calculaties deel 1* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Imago & klanttevredenheid, Accountanalyse en Accountmanagement	9789037264500	€ 35,00
Commerciële calculaties deel 2* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Calculeren en Accountplan	9789037266535	€ 35,00
Marketing voor commercie** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037264517	€ 65,00
Sales** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Relatiemanagement, Accountanalyse, Werft & matcht kandidaten, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037266566	€ 65,00
Financieel management deel 1** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie en Vestigingsplanning	9789037266542	€ 65,00
Financieel management deel 2 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning en Vestigingsplanning	9789037266559	€ 65,00
Groothandelsmanagement deel 1 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek, Promotie en Vestigingsplanning	9789037264524	€ 65,00
Groothandelsmanagement deel 2 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Personeelszaken, Promotie en Vestigingsplanning	9789037264555	€ 65,00
Het verkooptraject na commerciële calculaties combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Verkooptraject, Ordertraject, Imago & klanttevredenheid, Logistiek en Orderproces & logistiek	9789037264487	€ 65,00

Junior manager internationale handel (P6)	ISBN	Prijs
Inspelen op de customer journey* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Logistiek & marketing, Klantreis, Imago & klanttevredenheid, Calculeren en Vestigingsplanning	9789037264463	€ 65,00
Marketing en communicatie verzorgen* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Logistiek & marketing, Klantreis, E-commerce, Imago & klanttevredenheid en Online marketing	9789037264470	€ 65,00
Commerciële calculaties deel 1* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Imago & klanttevredenheid, Accountanalyse en Accountmanagement	9789037264500	€ 35,00
Commerciële calculaties deel 2* combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Marktpositie & trends, Calculeren en Accountplan	9789037266535	€ 35,00
Marketing voor commercie** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037264517	€ 65,00
Sales** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Relatiemanagement, Accountanalyse, Werft & matcht kandidaten, Analyseert accounts & verzorgt promotie en Acquireert opdrachten	9789037266566	€ 65,00
Financieel management deel 1** combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie en Vestigingsplanning	9789037266542	€ 65,00
Financieel management deel 2 combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning en Vestigingsplanning	9789037266559	€ 65,00
Accountmanagement combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Accountanalyse, Accountplan, Accountmanagement, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie, Online marketing en Relatiemanagement	9789037264531	€ 65,00
Internationale handel combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Planning, Commerciële mogelijkheden i.p.v. acquisitie en Orderproces & logistiek	9789037264548	€ 65,00
Het verkooptraject na commerciële calculaties combipakket <i>Inclusief OgO's:</i> Verkooptraject, Ordertraject, Imago & klanttevredenheid, Logistiek en Orderproces & logistiek	9789037264487	€ 65,00

100% Digitale licenties	ISBN	Prijs
Bundel Basisdeel Commercie / Commercieel medewerker digitaal 3 jaar <i>Inclusief:</i> Vijf leermiddelen en twaalf OgO's	9789037267693	€ 175,00
Bundel Profieldeel Consulent commerciële arbeidsbemiddeling digitaal 3 jaar <i>Inclusief:</i> Vijf leermiddelen en zeven OgO's	9789037268683	€ 250,00
Bundel Profieldeel E-Commercespecialist digitaal 3 jaar <i>Inclusief:</i> Zes leermiddelen en zeven OgO's	9789037267709	€ 275,00
Bundel Profieldeel Junior accountmanager digitaal 3 jaar <i>Inclusief:</i> Vijf leermiddelen en elf OgO's	9789037267716	€ 275,00
Bundel Profieldeel Junior manager groothandel digitaal 3 jaar <i>Inclusief:</i> Vijf leermiddelen en tien OgO's	9789037268690	€ 275,00
Bundel Profieldeel Junior manager Internationale handel digitaal 3 jaar <i>Inclusief:</i> Zes leermiddelen en dertien OgO's	9789037268706	€ 275,00

Aan de slag met Sarphati | Commercie?

Meer informatie nodig? Neem contact op met een van onze educatief adviseurs om leermiddelen, digitale licenties, servicedocumenten of meer informatie te ontvangen. Wij zijn telefonisch bereikbaar, maar ook online via Microsoft Teams. Wil je weten wie jou alles over deze methode kan vertellen? Scan dan de QR-code.



Contactgegevens

Boom mbo

Stationsweg 66

7941 HG Meppel

E-mailadres: klantenservice@boom.nl

Klantenservice: 088 0301000

Bereikbaar op werkdagen tussen 8:00 – 17:00

boom.nl

Boom